

Die USPs auf einen Blick

EINZIGARTIGES LEKTORENTTEAM: in unserem Team finden Sie ausschließlich Profis voll Engagement. Aktuellstes Wissen aus vielen Jahren Praxiserfahrung, interessant vorgetragen und basierend auf einem Didaktikkonzept für gehirngerechtes Lernen.

DER BEIRAT: Der Beirat der ISA International Sales Academy ist ein wesentliches Asset für die Qualität der Ausbildung und die persönliche Weiterentwicklung unserer Studenten. Unser Beirat besteht aus Unternehmensführern und Vertriebs-Experten, denen es Freude macht, ihren Beitrag zur Ausbildung der Top-Verkäufer der Zukunft zu leisten. Sie stehen für Diskussionsrunden und auch als Mentoren zur Verfügung.

NUR MIT MATURA /ABITUR ZUM MBA: Unsere MBAs können Sie mit Matura/Abitur und einigen Jahren Berufserfahrung starten – kein Bachelor erforderlich!

JEDERZEIT STARTEN: Durch unser modernes „Blended Learning“-Format können Sie jederzeit starten und müssen nicht auf den nächsten oder übernächsten Semesterbeginn warten

UNMITTELBAR ANWENDBARES WISSEN: unsere Lektoren legen großen Wert darauf, dass die Lehrinhalte unmittelbar für Ihren Berufsalltag anwendbar sind. Alle Projektarbeiten und die Masterarbeit können mit Themen aus Ihrem beruflichen Umfeld verknüpft werden und so unmittelbaren Wissenstransfer in Ihr Unternehmen schaffen

HOCHAKTUELLES WISSEN: die Studienpläne und Lehrveranstaltungen wurden neu zusammengestellt und sind daher auf neuestem Wissensstand

ISA
International
Sales Academy



THE FUTURE OF SALES EDUCATION

- Akademische Sales-Ausbildung berufsbegleitend
- MBAs, akademische Lehrgänge und Kurzlehrgänge
- Sales pur für Führungspersönlichkeiten und Potentials im Vertrieb
- Hochaktuelle Inhalte, einzigartiges Lektorenteam, professionelle Begleitung während des Studiums

Wirtschaft und Wissenschaft für hochaktuelle, unmittelbar anwendbare Inhalte

MBA International Sales Management: 4 Semester

MBA Sales Management: 4 Semester

Akadem. Lehrgang Sales Management: 3 Semester

Kurzlehrgang Sales Management & Digital Sales: 1 Semester

Kurzlehrgang Negotiation Excellence & Sales Strategy: 1 Semester

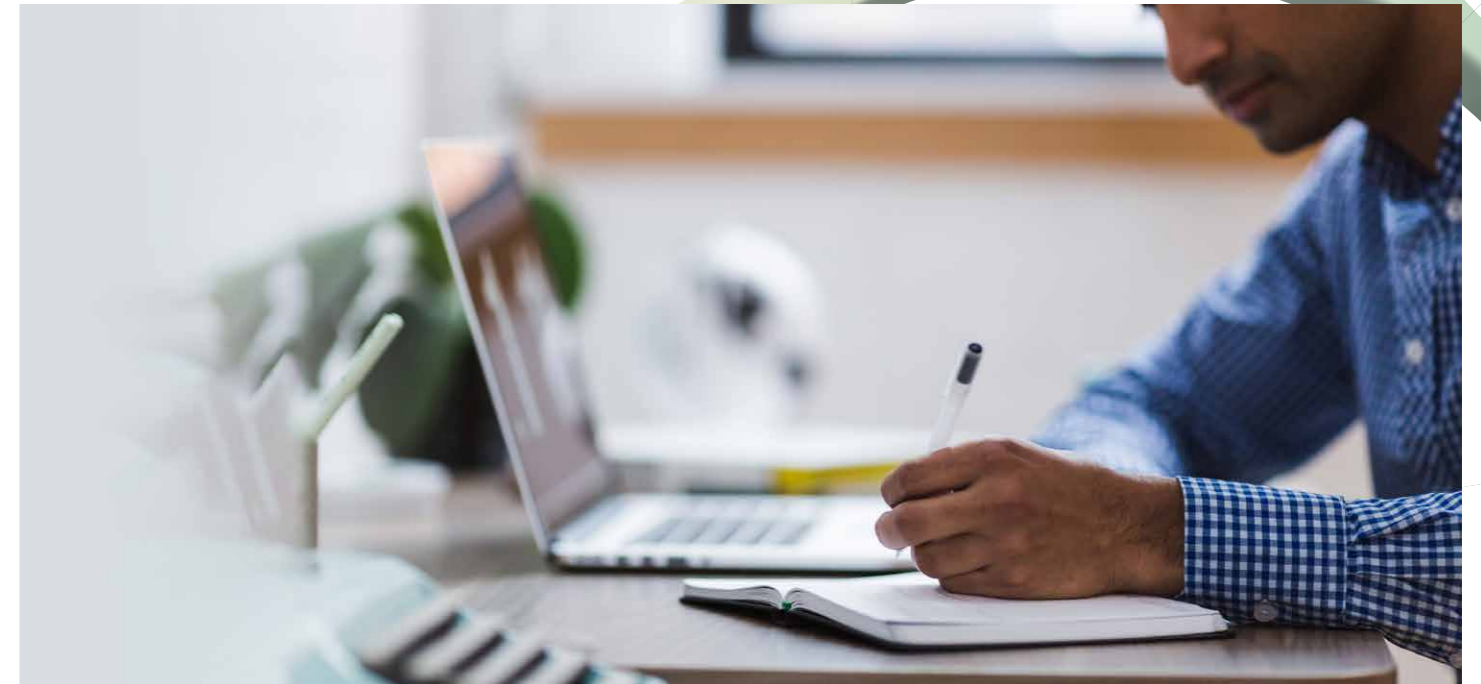
Kurzlehrgang Leading Sales & Organizations: 1 Semester

Kurzlehrgang Intern. Sales Management: 1 Semester

@ office@isa-academy.eu

+43 (0) 800-006 550 kostenfrei

www.isa-academy.eu



Als privates Unternehmen mit starken Verbindungen zur Wirtschaft kennt die ISA International Sales Academy alle aktuellen Anforderungen des Marktes an Verkaufspersönlichkeiten und gestaltet gemeinsam mit Wirtschaftsvertretern und Beiräten auch das Anforderungsprofil der Zukunft mit.

Dafür stellen wir unsere hohen Anforderungen nicht nur an die unmittelbar praktisch anwendbaren Inhalte unserer Studienprogramme, sondern auch an die wissenschaftliche Basis und die aktuellsten wissenschaftlichen Lerninhalte. Auf dieser Grundlage entwickelt, umgesetzt von unserem einzigartigen Team, bieten wir das beste Sales-Studium im deutschsprachigen Raum, das Sie dank seines modularen Aufbaus und der Methode des blended learning jederzeit starten können.

Blended learning, also die optimale Kombination von Präsenzveranstaltungen und online-Lehre, ermöglicht die Vereinbarkeit von Beruf, Studium und Familie.

Unser akademischer Partner ist die Ferdinand Porsche FernFH in Wiener Neustadt, deren Werte und hohe Qualitätsansprüche wir teilen und unterstützen.